

## Informacja o projekcie / Information about investment Project (produkcja / manufacturing)

Data / Date:

Nazwa firmy / Name of company:

Numer NIP / Tax Identification Number:

### I. Informacje ogólne / General information – kwoty w EUR / all amounts in EUR/USD

#### A. Informacje ogólne o przedsiębiorcy na świecie/ General information about the worldwide activity of entrepreneur

##### 1. Struktura korporacyjna / Corporate structure

--

##### 2. Obroty w ostatnich 3 latach / Revenue for each of the last 3 years

2013	2014	2015

##### 3. Liczba pracowników w ostatnich 3 latach / Employment for each of the last 3 years

2013	2014	2015

##### 4. Struktura właścicielska (udziały powyżej 10%) / Ownership structure (more than 10% of shares)

--

##### 5. Liczba i lokalizacja spółek i oddziałów / Number and location of companies and branch offices

Rok założenia firmy:

Siedziba firmy:

Lokalizacje:

--

##### 6. Obecność firmy na giełdzie i kapitalizacja giełdowa/ Stock exchange listings and market cap

--

**7. Produkty / usługi / Products & services**

--

**8. Główni klienci / Main customers**

--

**9. Główni konkurenci / Main competitors**

--

**10. Ogólne wydatki na B i R w okresie ostatnich 3 lat / Total R&D expenditures in the last 3 years**

2013	2014	2015

**11. Posiadane certyfikaty jakości / Quality certificates**

--

**B. Dotychczasowa działalność firmy w Polsce / Past and current activity of the company in Poland – kwoty w PLN / all amounts in PLN**

**1. Historia działalności w Polsce / History of the company's business activity in Poland**

Rok założenia firmy: Siedziba firmy: Lokalizacje:
---

**2. Struktura korporacyjna / Corporate structure (in Poland)**

--

**3. Produkty / usługi / zakres działalności / Products / services / scope of activity**

--

**4. Obroty w ostatnich 3 latach / Revenue for each of the last 3 years**

2013	2014	2015

**5. Liczba pracowników w ostatnich 3 latach / Employment for each of the last 3 years**

2013	2014	2015

**6. Główni klienci / Main customers**

--

**7. Główni konkurenci / Main competitors**

--

**8. Główni dostawcy / Main suppliers**

--

**9. Kierunki eksportu (opcjonalnie) / Export destinations (optional)**

--

**10. Ogólne wydatki na B i R w okresie ostatnich 3 lat / Total R&D expenditures in the last 3 years**

2013	2014	2015

**C. Informacja o uzyskanej pomocy publicznej / Information about public aid granted to the company**

- 1. Kwota uzyskanej pomocy publicznej w ciągu ostatnich 3 lat / Amount of public aid received by the applicant in the last 3 years**

2013	2014	2015

- 2. Formy uzyskanej pomocy publicznej / Form of public aid received by the applicant**

Nazwa projektu/ name of the project	Forma pomocy publicznej/ form of public aid	Zatrudnienie (deklarowane/zrealizowane)/ headcount (declared /reached)	Wartość nakładów (deklarowane/zrealizowane)/ Investment outlays (declared/reached)	Wysokość pomocy publicznej/ amount of public aid

- 3. Czy firma uzyskała wsparcie z funduszy europejskich / Did the company receive financial support from european funds.**

Tak / Yes

Nie / No

Proszę wskazać w ramach jakiego działania i na jaki project / Please indicate under which scheme and for what Project.

**II. Informacja o planowanym nowym projekcie / Information about the planned new project – kwoty w PLN/ all amounts in PLN**

- 1. Opis projektu / Description of the Project**

- 2. Opis produktów (dodatkowo EKD lub PKD) / Product description (additionally Polish Classification of Activities or European Classification of Activities)**

- 3. W przypadku aplikowania o grant rządowy przez tego samego beneficjenta w związku z realizacją kolejnego projektu inwestycyjnego, proszę wykazać różnice między projektem bieżącym i poprzednimi / In case the company reapplies for the governmental grant for a new project, please specify the differences between previous and current project**

**4. Planowana działalność B i R / Planned R&D activity**

--

**5. Planowana współpraca z jednostkami naukowymi (np. uczelnie wyższe, instytuty badawcze)/  
Planned cooperation with universities, research institutes)**

--

**6. Planowana produkcja dla nowego projektu(w PLN)/ Planned production for the new project (in PLN)**

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Roczna wielkość sprzedaży w projekcie / annual project revenues								
Roczne koszty / annual project costs								
udział eksportu w sprzedaży (%) / share of exports in sales								
Wkład lokalny w produkcję (w %)/ local content in the production (in %)								

**7. Harmonogram realizacji projektu / Project implementation schedule**

Planowany termin rozpoczęcia realizacji projektu / Date of beginning of the investment	
Planowany termin zakończenia projektu / Schedule date of project completion	
Termin rozpoczęcia produkcji / Schedule date for production commencement	

**8. Nakłady inwestycyjne wg podziału na kategorie kosztów kwalifikowanych w rozbiciu na poszczególne lata (w PLN) / Capital expenditures by eligible expenses broken down by year (in PLN)**

	2015	2016	2017	2018	2019	Razem /Total
Nakłady na rzeczowe aktywa trwale / Purchase price of tangible assets*						
Nakłady na wartości niematerialne i prawne / Purchase price of intangible assets						
<b>RAZEM / TOTAL</b>						

9. Czy projekt zgodnie z unijnymi przepisami pomocy publicznej będzie w co najmniej 25% sfinansowany ze środków własnych? /In compliance with EU rules on public aid will the project be co-financed with at least 25% of investor's own resources?

Tak / Yes

Nie / No

### 10. Zatrudnienie / employment

	2015	2016	2017	2018	2019	Razem/ Total
Liczba planowanych do utworzenia miejsc pracy netto (pełnych etatów) – pracownicy <b>bez wyższego wykształcenia</b> /planned number of newly created jobs – employees without higher education						
Liczba planowanych do utworzenia miejsc pracy netto (pełnych etatów) – pracownicy <b>z wyższym wykształceniem</b> / planned number of newly created jobs – employees with higher education						
Razem/Total						

### 11. Koszty zatrudnienia / employment costs

Średnie miesięczne wynagrodzenie pracowników liniowych / average monthly salary of blue-collar employees*	
średnie miesięczne wynagrodzenie kadry kierowniczej / average monthly salary of white-collar employees*	
Składka na ubezpieczenie wypadkowe (między 0,67%-3,60%)/ accident insurance rate (from 0,67% to 3,60%)	

\* Średnie koszty wynagrodzenia z umowy o pracę (brutto pracownika)/average employment costs as appear on the contract (gross pay).

### 12. Informacje o działce i infrastrukturze technicznej dla nowego projektu / Information on the plot and technical infrastructure for the new project

Powierzchnia działki w m <sup>2</sup> / total plot area in sq. m.	
Powierzchnia budynków w m <sup>2</sup> / total building area in sq. m.	
Wartość obiektów (dróg, parkingów, infrastruktury naziemnej) w PLN / value of other structures (roads, car parks, above-ground infrastructure, in PLN)	

### 13. Lokalizacja projektu / Project location

Województwo / province	
Powiat / district	
Gmina / commune	
Miejscowość / town	

### 14. Alternatywne lokalizacje poza Polską / Considered locations – other than within Poland

**15. Inne ważne czynniki wpływające na ocenę projektu** (np. kooperacja z firmami w Polsce, współpraca z polskimi uczelniami, innowacyjność produktów i procesów, zwiększone pr-o przyciągnięcia kolejnych firm, proekologiczne oddziaływanie planowanej inwestycji)/ **Other important factors affecting the evaluation of the project** (eg. cooperation with companies located in Poland, cooperation with universities, product and process innovativeness, increased probability to attract new businesses to Poland, ecological impact of planned investment)

**16. Czy w związku z realizacją projektu firma zamierza ubiegać się o inne formy pomocy regionalnej ? (proszę zaznaczyć okienko)/ Does the investor plan to apply for other form of regional aid for the project ? (please tick the box)**

- Brak/none
- European funds (Please indicate under which scheme and what is the current status of the application) / fundusze strukturalne (proszę wskazać w ramach jakich programów)
- CIT exemption in SEZ / zwolnienie z CIT w ramach SSE
- real estate exemption / zwolnienie z podatku od nieruchomości
- other (please enlist them) / inne (jakie?)

**17. Czy w związku z realizacją projektu firma wyraża zgodę na ujawnienie informacji na stronach Ministerstwa Gospodarki i Polskiej Agencji Informacji i Inwestycji Zagranicznych, dotyczących?: / Does the investor agree to disclose below presented information to the Ministry of Economy and Polish Information and Investment Agency?:**

- Nazwy inwestora/The name of investor's company
- Planowanego zatrudnienia/Planned employment
- Planowanej wielkości nakładów inwestycyjnych/Planned capital expenditures
- Wysokości uzyskanego wsparcia/The amount of cash grant support

**Dane kontaktowe do osoby wypełniającej aplikację / Contact details to the person who filled in the application:**

Imię, nazwisko / name:

E-mail:

Telefon/phone:

**Podpis upoważnionego przedstawiciela firmy / Signature of the authorized representative of the company**

## OŚWIADCZENIE

Powołując się na art. 13 pkt d) *Rozporządzenia komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu* oświadczam, iż Beneficjent<sup>1</sup> pomocy publicznej udzielanej w oparciu o *Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011-2020*:

- nie zamknął takiej samej lub podobnej działalności w Europejskim Obszarze Gospodarczym w ciągu dwóch lat poprzedzających jego wnioski o przyznanie regionalnej pomocy inwestycyjnej

oraz

- nie ma konkretnych planów zamknięcia takiej działalności w ciągu dwóch lat od zakończenia inwestycji początkowej, której dotyczy wnioski o pomoc, w danym obszarze.

*Podpis beneficjenta*

---

<sup>1</sup> beneficjent – spółka ubiegająca się o wsparcie w ramach pomocy regionalnej oraz inne spółki powiązane z beneficjentem na poziomie grupy kapitałowej.



## Studium wykonalności projektu - analiza efektu zachęty Feasibility study – incentive effect analysis

Zgodnie z Artykułem 6 Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu, „uznaje się, że pomoc ad hoc przyznana dużym przedsiębiorstwom wywołuje efekt zachęty, jeśli (...) państwo członkowskie przed przyznaniem pomocy sprawdziło, że dokumentacja przygotowana przez beneficjenta zakłada, że pomoc przyniesie jeden lub więcej z poniższych efektów:

- i. w przypadku regionalnej pomocy inwestycyjnej: przeprowadzenie projektu, który nie zostałby przeprowadzony na danym obszarze albo nie przyniósłby wystarczających korzyści beneficjentowi na danym obszarze w razie braku takiego środka pomocy.

Doświadczenie PAIiIZ wskazuje, że dobrym sposobem wykazania efektu zachęty jest przeprowadzenie kalkulacji opłacalności inwestycji (NPV oraz IRR) w przypadku otrzymania pomocy oraz bez jej otrzymania. Wskazana jest również analiza scenariusza porównawczego realizacji inwestycji w państwie innym niż Polska w celu wykazania, że przyznanie pomocy publicznej przez polskie władze jest uzasadnione z punktu widzenia pozyskania inwestycji.

Pursuant to article 6 of the Commission Regulation (EU) No 651/2014 of 17 June 2014 declaring certain categories of aid compatible with the internal market in application of Articles 107 and 108 of the Treaty, “ad hoc aid granted to large enterprises shall be considered to have an incentive effect if, (...) the Member State has verified, before granting the aid concerned, that documentation prepared by the beneficiary establishes that the aid will result in one or more of the following:

- (a) in the case of regional investment aid: that a project is carried out, which would not have been carried out in the area concerned or would not have been sufficiently profitable for the beneficiary in the area concerned in the absence of the aid.

The experience of PAIiIZ suggests that a convenient way to demonstrate an incentive effect is to calculate the project’s profitability (NPV and IRR) with and without the state aid. It is also advisable to prepare a comparative analysis of a location other than Poland in order to demonstrate that the state aid was justified to attract the investment project to Poland.