

Informacja o projekcie / Information about investment project (usługi / services)

Data / Date:

Nazwa firmy / Name of company:

Numer NIP / Tax Identification Number:

I. Informacje ogólne – kwoty w EUR lub USD / General information - all amounts in EUR or USD

A. Informacje ogólne o przedsiębiorcy na świecie/ General information about the global activity of entrepreneur

1. Struktura korporacyjna / Corporate structure

--

2. Obroty w ostatnich 3 latach / Revenue for each of the last 3 years

2012	2013	2014

3. Liczba pracowników w ostatnich 3 latach / Employment for each of the last 3 years

2012	2013	2014

4. Struktura właścicielska (udziały powyżej 10%) / Ownership structure (more than 10% of shares)

--

5. Liczba i lokalizacja spółek i oddziałów / Number and location of companies and branch offices

Rok założenia firmy/Established:

Siedziba firmy/Corporate HQ:

Lokalizacje/Locations:

6. Obecność firmy na giełdzie i kapitalizacja giełdowa/ Stock exchange listings and market cap

--

7. Produkty i usługi / Products & services

8. Główni klienci / Main customers

--

9. Główni konkurenci / Main competitors

--

10. Ogólne wydatki na B i R w okresie ostatnich 3 lat / Total R&D expenditures in the last 3 years

2012	2013	2014

11. Posiadane certyfikaty jakości / Quality certificates

--

B. Dotychczasowa działalność firmy w Polsce – kwoty w PLN / Past and current activity of the company in Poland - all amounts in PLN

1. Historia działalności w Polsce / History of the company's business activity in Poland

Rok założenia firmy/ Established: Siedziba firmy/ Subsidiary HQ: Lokalizacje/Locations:

2. Struktura korporacyjna / Corporate structure (in Poland)

--

3. Produkty, usługi, zakres działalności / Products, services, scope of activities

--

4. Obroty w ostatnich 3 latach / Revenue for each of the last 3 years

2012	2013	2014

5. Liczba pracowników w ostatnich 3 latach / Employment for each of the last 3 years

2012	2013	2014

6. Główni klienci / Main customers

--

7. Główni konkurenci / Main competitors

--

8. Ogólne wydatki na B i R w okresie ostatnich 3 lat / Total R&D expenditures in the last 3 years

2012	2013	2014

9. Inne czynniki / Other factors
C. Informacja o uzyskanej pomocy publicznej / Information about public aid granted to the company
1. Kwota uzyskanej pomocy publicznej w ciągu ostatnich 3 lat / Amount of public aid received by the applicant in the last 3 years

2012	2013	2014

2. Formy uzyskanej pomocy publicznej / Form of public aid received by the applicant

Nazwa projektu/ name of the project	Forma publicznej/ public aid	forma of pomocy	Zatrudnienie (deklarowane /zrealizowane)/ headcount (declared /reached)	Wartość nakładów (deklarowane /zrealizowane)/ Investment outlays	Wysokość pomocy publicznej/ amount of public aid

			(declared/reached)	

3. Czy firma uzyskała wsparcie z funduszy europejskich / Did the company receive financial support from european funds.

Tak / Yes

Nie / No

Proszę wskazać w ramach jakiego działania i na jaki project / Please indicate under which scheme and for what Project.

II. Informacja o planowanym nowym projekcie – kwoty w PLN / Information about the planned new Project – all amounts in PLN

1. Opis projektu / Description of the Project

2. Rodzaj usług (opisowo), dodatkowo uzupełnij załącznik nr 1/ Type of services (descriptive), additionally please fill in appendix no 1

3. W przypadku aplikowania o grant rządowy przez tego samego beneficjenta w związku z realizacją kolejnego projektu inwestycyjnego, proszę wykazać różnice między projektem bieżącym i uprzednimi / In case the company reapplies for the governmental grant for a new project, please specify the differences between previous and current project

4. Planowana działalność B i R / Planned R & D activity

5. Planowana współpraca z jednostkami naukowymi (np. uczelnie wyższe, instytuty badawcze)/ Planned cooperation with universities, research institutes

6. Planowana działalność w ramach nowego projektu w PLN / Projections for activity within the new project in PLN

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	Razem /Total
Roczna wielkość sprzedaży / annual revenues							
Roczne koszty / annual costs							
Udział eksportu w sprzedaży (%) / share of exports in revenues							

7. Harmonogram realizacji projektu / Project implementation schedule

Planowany termin rozpoczęcia realizacji projektu / Date of beginning of the investment	
Planowany termin zakończenia projektu / Schedule date of investment completion	
Termin rozpoczęcia działalności / Schedule date of services commencement	

8. Nakłady inwestycyjne wg podziału na kategorie kosztów kwalifikowanych w rozbiciu na poszczególne lata w PLN / Capital expenditures by eligible expenses broken down by year in PLN

	2015	2016	2017	2018	2019	Razem /Total
Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe / Purchase price of tangible assets*						
Nakłady na wartości niematerialne i prawne / Purchase price of intangible assets						
RAZEM / TOTAL						

* bez uwzględnienia kosztu wynajmu powierzchni biurowych w przypadku projektów BSS/ excluding the cost of renting office space in case of BSS Project

9. Czy projekt zgodnie z unijnymi przepisami pomocy publicznej będzie w co najmniej 25% sfinansowany ze środków własnych? / In compliance with EU rules on public aid will the project be co-financed with at least 25% of investor's own resources?

Tak / Yes

Nie / No

10. Zatrudnienie / employment

	2015	2016	2017	2018	2019	Razem /Total
Liczba nowo tworzonych miejsc pracy / Net increase in headcount						
w tym liczba pracowników z wyższym wykształceniem / number of employees with higher education						

11. Koszty zatrudnienia / employment costs

Średnie miesięczne wynagrodzenie pracowników/average monthly salary of employees (all grades)*	
Składka na ubezpieczenie wypadkowe (między 0,67% - 3,60%)/accident insurance rate (from 0,67% to 3,60%)	

* Średnie koszty wynagrodzenia z umowy o pracę (brutto pracownika)/average employment costs as appear on the contract (gross employee's pay).

12. Informacja o powierzchni biurowej dla nowego projektu (jeśli firma będzie właścicielem budynku) / Real estate information for the new project (in case the company owns a building)

Powierzchnia działki w m ² / total plot area in sq. m.	
Powierzchnia budynków w m ² / total building area in sq. m.	
Wartość obiektów (dróg, parkingów, infrastruktury naziemnej) w PLN / value of other structures (roads, car parks, above-ground infrastructure, in PLN)	

13. Lokalizacja projektu / Project location

Województwo / province	
Powiat / district	
Gmina / commune	
Miejscowość / town	

14. Alternatywne lokalizacje poza Polską / Considered locations – other than within Poland

--

15. Inne ważne czynniki wpływające na ocenę projektu (np. kooperacja z firmami w Polsce, współpraca z polskimi uczelniami, innowacyjność produktów i procesów, zwiększone prawdopodobieństwo przyciągnięcia kolejnych firm, proekologiczne oddziaływanie planowanej inwestycji)/ Other important factors affecting the evaluation of the project (eg. cooperation with companies located in Poland, cooperation with universities, product and process innovativeness, increased probability to attract new businesses to Poland, ecological impact of planned investment)

--

16. Czy w związku z realizacją projektu firma zamierza ubiegać się o inne formy pomocy regionalnej ? (proszę zaznaczyć okienko)/ Does the investor plan to apply for other form of regional aid for the project ? (please tick the box)

- Brak/none
- European funds (Please indicate under which scheme and what is the current status of the application) / fundusze strukturalne (proszę wskazać w ramach jakich programów
- CIT exemption in SEZ / zwolnienie z CIT w ramach SSE
- real estate exemption / zwolnienie z podatku od nieruchomości
- other (please enlist them) / inne (jakie?)

17. Czy w związku z realizacją projektu firma wyraża zgodę na ujawnienie informacji na stronach Ministerstwa Gospodarki i Polskiej Agencji Informacji i Inwestycji Zagranicznych, dotyczących?: / Does the investor agree to disclose below presented information to the Ministry of Economy and Polish Information and Investment Agency?:

- Nazwy inwestora/The name of investor's company
- Planowanego zatrudnienia/Planned employment
- Planowanej wielkości nakładów inwestycyjnych/Planned capital expenditures
- Wysokości uzyskanego wsparcia/The amount of cash grant support

Dane kontaktowe do osoby wypełniającej aplikację / Contact details to the person who filled in the application:

Imię, nazwisko / name:

E-mail:

Telefon/phone:

Podpis upoważnionego przedstawiciela firmy / Signature of the authorized representative of the company

Processes

Lp.	Nazwa procesu	Process name	Liczba przypisanych pracowników ./ Number of assigned employees
1	<ul style="list-style-type: none"> procesy zarządzania kadrami: obliczanie płac, kontrola poprawności dokumentów kadrowych 	<ul style="list-style-type: none"> Human resources management processes: payroll administration, HR documents correctness control 	
2	<ul style="list-style-type: none"> przygotowanie systemów motywacyjnych oraz szkoleń, nadzór nad rekrutacją 	<ul style="list-style-type: none"> preparation and trainings, recruitment process management 	
3	<ul style="list-style-type: none"> procesy finansowo - księgowo: Accounts Payable (AP), Accounts Receivable (AR), Collections, Billing, Order-to-Cash, Purchase-to-Pay 	<ul style="list-style-type: none"> Financial and accounting processes: Accounts Payable (AP), Accounts Receivable (AR), Collections, Billing, Order-to-Cash, Purchase-to-Pay 	
4	<ul style="list-style-type: none"> prowadzenie księgi głównej (General Ledger), wypełnianie deklaracji podatkowych, sporządzanie raportów finansowych, zamykanie okresów rozliczeniowych 	<ul style="list-style-type: none"> General Ledger, tax declarations, periodical financial reports preparation 	
5	<ul style="list-style-type: none"> wyceny oraz analizy rynkowe 	<ul style="list-style-type: none"> Valuations and market analyses 	
6	<ul style="list-style-type: none"> zarządzanie projektami finansowymi, HR-owymi oraz innymi procesami biznesowymi 	<ul style="list-style-type: none"> Financial, HR and other business projects management 	
7	<ul style="list-style-type: none"> zaawansowane procesy finansowo - księgowo: zarządzanie ryzykiem, portfolio management, hedging, netting, transakcje na rynku walutowym, transakcje na rynku instrumentów pochodnych 	<ul style="list-style-type: none"> Advanced financial and accounting processes: risk management, portfolio management, hedging, netting, FOREX transactions, derivatives transactions 	
8	<ul style="list-style-type: none"> konsulting, opracowywanie zaawansowanych analiz i prognoz rynkowych dla różnych procesów biznesowych 	<ul style="list-style-type: none"> Consulting, preparation of advanced analyses and market forecasts for various business processes 	
9	<ul style="list-style-type: none"> kierowanie projektami biznesowymi z pełną odpowiedzialnością finansową i jakościową 	<ul style="list-style-type: none"> Business projects management with full financial and quality responsibility 	
10	<ul style="list-style-type: none"> centrum wsparcia technicznego (technical support), monitorowanie usługi informatycznej dla klienta, rozwiązywanie prostych zapytań oraz zmian dotyczących stacji roboczych 	<ul style="list-style-type: none"> Technical support, customer IT services monitoring, simple queries solving and remote workstation adjustments 	



POLSKA AGENCJA INFORMACJI I INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH S.A.

11	<ul style="list-style-type: none">• specjalistyczne wsparcie aplikacji, zdalna naprawa, zmiana konfiguracji w celu rozwiązywania problemu klienta	<ul style="list-style-type: none">• Specialized application support, remote system and application fixes&repairs, configuration changing in order to accommodate customer needs	
12	<ul style="list-style-type: none">• procesy informatyczne: zarządzanie infrastrukturą, utrzymywanie aplikacji, lokalizacja aplikacji, testowanie aplikacji	<ul style="list-style-type: none">• IT processes: remote infrastructure management, application maintenance, application localization, application testing	
13	<ul style="list-style-type: none">• konsulting IT (praca realizowana w oparciu o wdrożeniowców oraz konsultantów mających kontakt z klientem, jak i posiadających wiedzę na temat implementowanych systemów)	<ul style="list-style-type: none">• IT consulting (system&application implementation based on direct contact with the customer)	
14	<ul style="list-style-type: none">• zdalne zarządzanie projektami informatycznymi, modyfikacja kodów, zarządzanie projektami infrastrukturalnymi, integracja aplikacji i HW (Hardware)	<ul style="list-style-type: none">• Remote IT projects management, code modification, infrastructure projects management, applications integration and hardware	
15	<ul style="list-style-type: none">• zaawansowane procesy informatyczne: centra inżynieryjne i badawczo – rozwojowe, centra obsługujące kompleksowe i całościowe procesy w układzie KPO (np. knowledge management, podejmowanie decyzji wysokiego ryzyka, wysoce wyspecjalizowane procesy informatyczne i finansowe, charakteryzujące się wysokim „know-how” po stronie usługodawcy)	<ul style="list-style-type: none">• Advanced IT processes: engineering and R&D centers, Knowledge Process Outsourcing centers (e.g. knowledge management, high-risk decision-making, highly specialized IT and financial processes characterized by extensive „know-how” on the service provider side)	
16	<ul style="list-style-type: none">• prace badawczo – rozwojowe w dziedzinie: inżynierii produkcji i produktu, inżynierii środowiska, biotechnologii, farmacji, elektronice, mechanice, mechatronice, chemii, energetyce, lotnictwie, etc.	<ul style="list-style-type: none">• R&D work in: production and product engineering, environmental engineering, biotechnology, pharmacy, electronics, mechanics, mechatronics, chemistry, energetics, aviation, etc.	
17	<ul style="list-style-type: none">• Inne (proszę wpisać)	<ul style="list-style-type: none">• Other (please specify)	

OŚWIADCZENIE

Powołując się na art. 13 pkt d) *Rozporządzenia komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznające niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu* oświadczam, iż Beneficjent¹ pomocy publicznej udzielanej w oparciu o *Program wspierania inwestycji o istotnym znaczeniu dla gospodarki polskiej na lata 2011-2020*:

- nie zamknął takiej samej lub podobnej działalności w Europejskim Obszarze Gospodarczym w ciągu dwóch lat poprzedzających jego wniosek o przyznanie regionalnej pomocy inwestycyjnej

oraz

- nie ma konkretnych planów zamknięcia takiej działalności w ciągu dwóch lat od zakończenia inwestycji początkowej, której dotyczy wniosek o pomoc, w danym obszarze.

Podpis beneficjenta

¹ beneficjent – spółka ubiegająca się o wsparcie w ramach pomocy regionalnej oraz inne spółki powiązane z beneficjentem na poziomie grupy kapitałowej.

Studium wykonalności projektu - analiza efektu zachęty Feasibility study – incentive effect analysis

Zgodnie z Artykułem 6 Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu, „uznaje się, że pomoc ad hoc przyznana dużym przedsiębiorstwom wywołuje efekt zachęty, jeśli (...) państwo członkowskie przed przyznaniem pomocy sprawdziło, że dokumentacja przygotowana przez beneficjenta zakłada, że pomoc przyniesie jeden lub więcej z poniższych efektów:

- a) w przypadku regionalnej pomocy inwestycyjnej: przeprowadzenie projektu, który nie zostałby przeprowadzony na danym obszarze albo nie przyniósłby wystarczających korzyści beneficjentowi na danym obszarze w razie braku takiego środka pomocy.

Doświadczenie PAIiIZ wskazuje, że dobrym sposobem wykazania efektu zachęty jest przeprowadzenie kalkulacji opłacalności inwestycji (NPV oraz IRR) w przypadku otrzymania pomocy oraz bez jej otrzymania. Wskazana jest również analiza scenariusza porównawczego realizacji inwestycji w państwie innym niż Polska w celu wykazania, że przyznanie pomocy publicznej przez polskie władze jest uzasadnione z punktu widzenia pozyskania inwestycji.

Pursuant to article 6 of the Commission Regulation (EU) No 651/2014 of 17 June 2014 declaring certain categories of aid compatible with the internal market in application of Articles 107 and 108 of the Treaty, “ad hoc aid granted to large enterprises shall be considered to have an incentive effect if, (...) the Member State has verified, before granting the aid concerned, that documentation prepared by the beneficiary establishes that the aid will result in one or more of the following:

- (a) in the case of regional investment aid: that a project is carried out, which would not have been carried out in the area concerned or would not have been sufficiently profitable for the beneficiary in the area concerned in the absence of the aid.

The experience of PAIiIZ suggests that a convenient way to demonstrate an incentive effect is to calculate the project’s profitability (NPV and IRR) with and without the state aid. It is also advisable to prepare a comparative analysis of a location other than Poland in order to demonstrate that the state aid was justified to attract the investment project to Poland.